



Bär Cargolift is een van de grootste fabrikanten van laadkleppen in Europa en staat als handelsmerk voor technisch hoogwaardige laadkleppen. Al 40 jaar werken wij met veel technische knowhow en inzet om de beste oplossingen voor onze klanten te vinden. Onze naamsbekendheid en marktpositie nemen ook toe in de Benelux-landen.

Om ons team te versterken zijn we op zoek naar

Sales Manager met Technische kennis voor laadbruggen (laadkleppen) voor het verkoopgebied België

Je taken:

- Ondersteuning van bestaande klanten en acquisitie van nieuwe klanten
- naleving van de overeengekomen verkoop- en margedoelstellingen
- Technisch en commercieel klantenadvies
- Presentatie en actieve marketing van Bär producten
- Voorbereiding van marktanalyses en rapportage

Jouw profiel:

- Een met succes afgeronde technische beroepsopleiding of een vergelijkbare kwalificatie.
- Zeer goed technisch inzicht in en kennis van mechanica, hydraulica en elektrotechniek
- Idealiter heb je eerste technische sales ervaring in het veld en ben je gewend om te werken in een thuis kantoor / remote structuur
- U spreekt Frans en hebt ook een goede kennis van het Nederlands en u spreekt de Duitse en/of Engelse taal is een pro
- Sterke service- en klantgerichtheid en een hoog niveau van communicatieve vaardigheden
- Proactieve aanpak en een onafhankelijke, gestructureerde en oplossingsgerichte manier van werken

Wij bieden u aan:

- Een verantwoordelijke positie in een stabiel en innovatief bedrijf, waar je van huis uit werken met een groot aantal klanten en medeverantwoordelijk zijn voor de groei in de Benelux-landen.
- Uitgebreide opleiding op ons hoofdkantoor in Heilbronn (Duitsland) en ter plaatse in België in uw verantwoordelijkheidsgebied en onze producten.
- Naast een marktconform salaris, auto van de zaak, laptop, mobiele telefoon en moderne gereedschapsuitrusting bieden wij een baan met ruimte voor initiatief en afwisselend werk

Bent u geïnteresseerd in deze uitdaging?

Stuur uw sollicitatie naar ebbenhorst@baer-cargolift.com.

We kijken ernaar uit u te ontmoeten.



Bär Cargolift est l'un des plus grands fabricants de hayons élévateurs en Europe et est synonyme de hayons éléveurs de haute qualité technique. Depuis près de 40 ans, nous travaillons avec beaucoup de savoir-faire technique et d'engagement pour trouver les meilleures solutions pour nos clients. La notoriété de la marque et sa position sur le marché se développent également au Benelux. Pour renforcer notre équipe, nous recherchons dès à présent un(e)

Un large éventail avec beaucoup de liberté et de contacts

Junior Sales Manager (h/f/d) – technicien de vente pour le domaine de la Belgique

Vos tâches variées:

- Suivi des clients existants et acquisition de nouveaux clients sur place
- Respect des objectifs de vente et de marge bénéficiaire convenus
- Conseil technique et commercial aux clients
- Présentation et marketing actif des produits Bär
- Réalisation d'analyses de marché et de rapports

Votre profil:

- Une formation professionnelle technique achevée avec succès ou une qualification comparable
- Très bonne compréhension technique et connaissances en mécanique, hydraulique et électrotechnique
- Idéalement, vous possédez une première expérience technique de vente sur le terrain et êtes habitué à travailler dans un bureau à domicile ou une structure à distance
- Vous parlez français et disposez en outre d'une très bonne connaissance du néerlandais et de l'anglais et/ou de l'allemand, tout en étant disposé à voyager
- Un sens aigu du service et de la clientèle ainsi qu'un grand sens de la communication
- Une approche proactive ainsi qu'une méthode de travail autonome, structurée et orientée vers les solutions

Nous vous offrons:

- Un poste à responsabilité dans une entreprise stable et innovante, où vous travaillerez à domicile avec un grand nombre de clients et serez coresponsable de la croissance au Benelux
- Une formation complète à votre domaine d'activité et à nos produits, à notre siège social à Heilbronn (Allemagne) et sur place en Belgique
- En plus d'un salaire compétitif, d'un véhicule de société, d'un ordinateur portable, d'un téléphone mobile et d'un équipement de travail moderne, nous vous offrons un emploi qui laisse place à l'initiative personnelle et à un travail varié

Vous êtes intéressé(e) ?

Envoyez votre candidature à steffen.stumpp@baer-cargolift.de.

Nous nous réjouissons de faire votre connaissance.

www.bar-cargolift.nl